

# Mudança...

A mudança acontece...

“A melhor maneira de predizer  
o futuro é criá-lo.”

Peter Drucker

# Mudança...

DID YOU  
**KNOW**



# Networking

## Redes Sociais e Profissionais



# Networking

## Redes Sociais e Profissionais

Rede: 1 entrelaçado de fios 2 qualquer coisa feita com esse tecido 3 artefacto para passar sólidos ou coar líquidos: peneira, coador 4 sistema constituído pela **interligação** de dois ou mais computadores e os seus periféricos, com o objectivo de comunicação, **partilha** e intercâmbio de dados.

Dicionário HOUAISS



# Networking

Redes = COOPERAÇÃO

Actividade ancestral utilizada pelos nossos antepassados



# Networking

Redes = COOPERAÇÃO

Actualmente o que mudou foram os meios e as “armas”...



# Networking

- O Networking é um instrumento poderoso para quem procura uma boa colocação no mercado ou deseja criar e desenvolver um negócio.
- É uma ferramenta "give and take": as pessoas indicam e são indicadas, dão e recebem contribuições positivas.
- Mas como organizar? Que estratégias utilizar? Como solidificar uma rede de relacionamentos que permite às pessoas que dela fazem parte trocar informações, conhecimentos e crescer a nível profissional?

# Networking

Como fazer a



Diferença?

# Networking

## 6 acções diferenciadoras

- 1 - Trabalhe bem (com) os seus contactos
  - Alavancar sucesso profissional;
  - Encontrar novas soluções;
  - Descobrir novas oportunidades;
  - 7.000.000.000... - grande equipa!



# Networking

## 6 acções diferenciadoras

- 2 – Dê para (eventualmente) poder receber
  - Características comuns na actividade comercial, marketing e agricultura: para colher, é preciso semear!
  - Partilhar conhecimentos e metodologias;
  - Divulgar boas práticas;
    - Lenda Chinesa: dar antes de receber.



# Networking

## 6 acções diferenciadoras

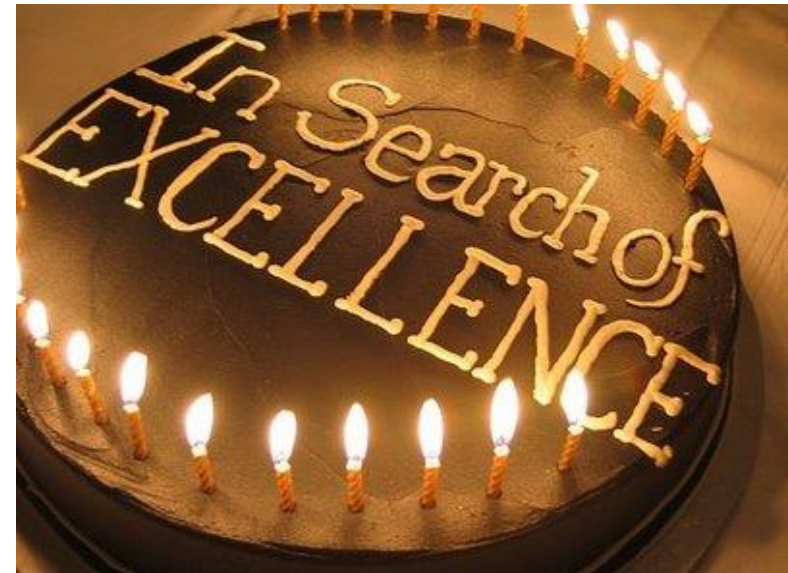
- 3 – Não participe (apenas) em eventos; organize-os!
  - Encontros de networking:
    - Business drinks;
    - Jantares;
    - Formações;
    - Etc.
  - Capitalizar personal brand;
  - Oportunidades.



# Networking

## 6 acções diferenciadoras

- 4 – Seja excelente em tudo o que faz.
  - Ser bom, é ser mau: o standard mínimo é EXCELÊNCIA!
  - Praticar melhoria contínua;
  - Paixão e entusiasmo pelo que se faz;
  - Lembrar Mahatma Ghandi:
    - “Você nunca sabe que resultados virão da sua acção. Mas se você não fizer nada, não existirão resultados.”



# Networking

## 6 acções diferenciadoras

- 5 – COR:
  - Coerência, Organização e Reputação!
  - EXEMPLO com o antes, o antes reforçado e o após;
  - Lembre-se da “pegada digital”: é impossível apagar incoerências, incongruências ou mentiras.



# Networking



## Pedro Passos Coelho considera Fernando Nobre exemplo de "cidadania"

Atualizado em 10 de Abril 2011, às 19:29

Lusa  
25 comentários

O presidente do PSD afirmou hoje que a escolha de Fernando Nobre para integrar as listas do partido à Assembleia da República deve-se a ser uma "voz respeitada" e a "expressão do espaço da cidadania".

Depois de ter anunciado, na sua página do Facebook, a escolha do ex-candidato presidencial, para integrar as listas do partido, considerou no Funchal que está "muito satisfeito em saber" que Fernando Nobre aceitou o convite.

De acordo com o líder do PSD, que falava após ter participado na sessão de encerramento do XIII congresso do PSD da Madeira, Nobre "representou nas últimas eleições presidenciais uma expressão muito significativa de cidadania que os partidos foram perdendo".

"Ele assumiu uma candidatura que não era contra os partidos, mas que conseguiu congrega um apoio de muitas pessoas que se têm vindo a afastar da participação política", esclareceu.



Foto: ASPRESS

### Etiquetas

Passos Coelho, PSD

### Ferramentas

Share

Like 1

0

Tweetar 1

+ a a -a

# Networking

## 6 acções diferenciadoras

- 6 – Tenha um plano.
  - Estratégia;
  - Planificação: previsão;
  - Inesperado: flexibilidade;
  - Lembrar Murphy:
    - “se algo pode correr mal, então algo vai correr mal, e será no pior momento possível”



# Networking

**“Vai começar a trabalhar ou está à espera de ser despedido?”**

**Joana Petiz – Dinheiro Vivo – 25-03-2013**



Jorge Basto Sobreira

Tel. + 351 962 536 234

[HTTP://ABOUT.ME/JORGEBASTOSOBREIRA](http://about.me/JorgeBastoSobreira)

# Obrigado!

